q.beyond

expect the next

– Quartalszahlen Q1 2024 –

Analysten- und Investorentelefonkonferenz | 13. Mai 2024

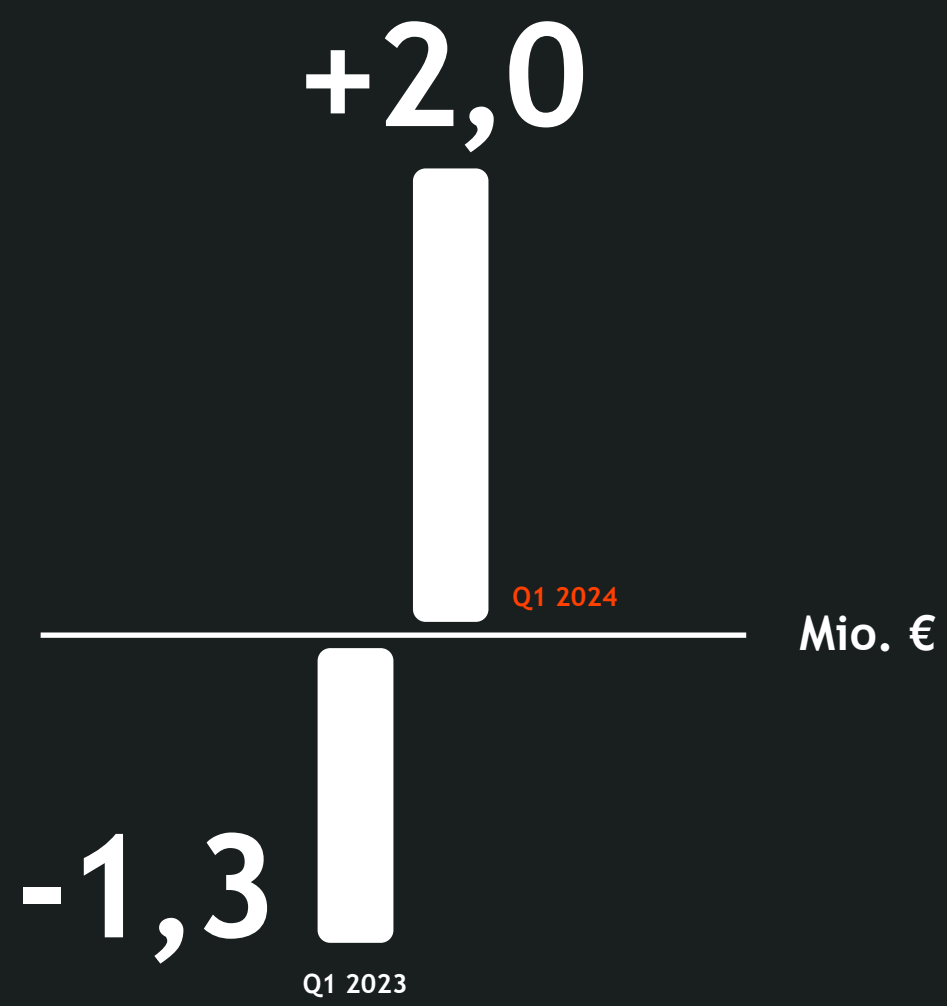
Disclaimer

Diese Präsentation enthält zukunftsbezogene Aussagen, die auf den Einschätzungen des Vorstands der q.beyond AG („q.beyond“) beruhen und dessen gegenwärtige Ansichten hinsichtlich zukünftiger Ereignisse widerspiegeln. Die zukunftsbezogenen Aussagen entsprechen dem Sachstand zum Zeitpunkt der Erstellung der Präsentation. Solche Aussagen unterliegen Risiken und Ungewissheiten, auf die q.beyond größtenteils keinen Einfluss hat. Besagte Risiken und Ungewissheiten werden im Risikobericht im Rahmen der Finanzberichterstattung ausführlich behandelt.

Obwohl die zukunftsbezogenen Aussagen mit großer Sorgfalt getroffen werden, kann deren Richtigkeit nicht garantiert werden. Die tatsächlichen Ergebnisse können daher von den hier beschriebenen, erwarteten Ergebnissen abweichen. q.beyond wird zukunftsbezogene Aussagen nach der Veröffentlichung der Präsentation weder anpassen noch aktualisieren.

Q1 2024: Ertragskraft steigt.

Anstieg des EBITDA um +3,3 Mio. €



„One q.beyond“ erhöht Effizienz

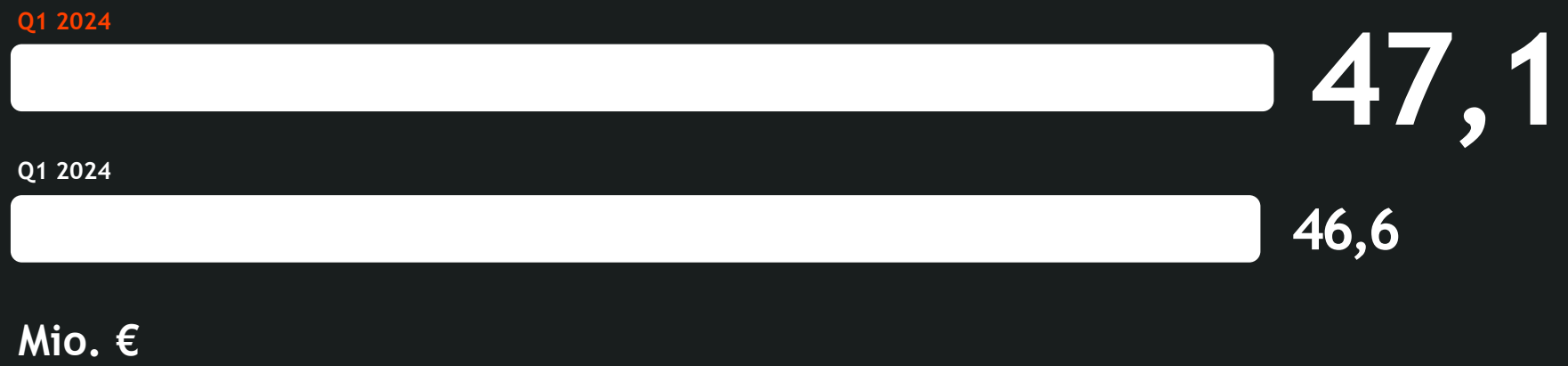
Verbesserte Auslastung

Profitabilität vor Wachstum

One q.beyond erhöht Effizienz

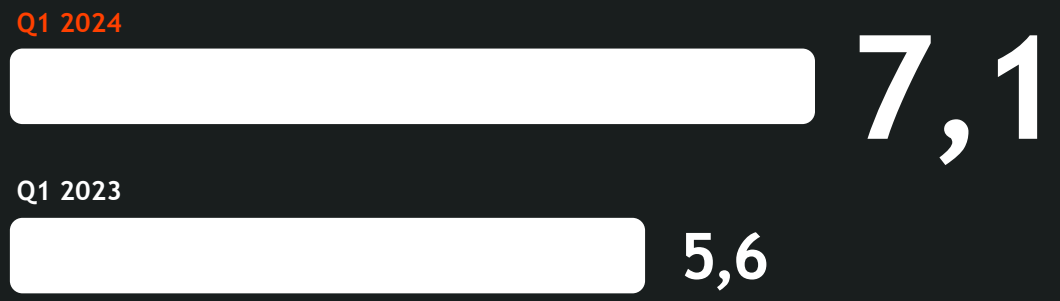
1	Vereinheitlichung und Vereinfachung von Strukturen / Prozessen
2	Automatisierung von Prozessen / Nutzung von KI
3	Ausbau des Near- und Offshorings (aktuelle Quote: 12 %)

Profitabilität vor Wachstum



- Hoher Anteil wiederkehrender Umsätze (74%)
- Konzentration auf fünf Fokusbranchen (70%)
- Fokus auf profitable Geschäftsfelder

Managed Services: Bruttoergebnis +27 %



Mio. €

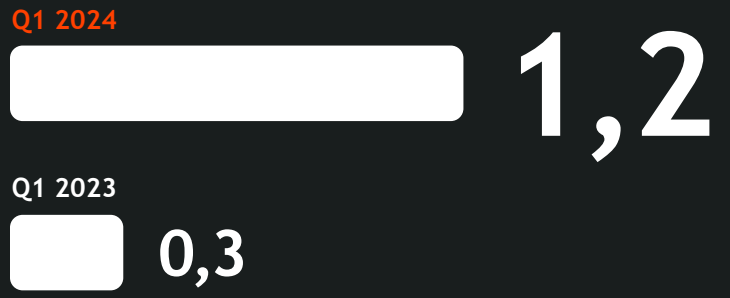
Umsatz:

Q1 2024: 32,9 Mio. €
Q1 2023: 31,1 Mio. €

Effekte:

+ Bruttomarge steigt auf 22 % (Q1 2023: 18 %)
+ Höhere Effizienz dank One q.beyond
+ Wachstum im Logistikgeschäft

Consulting: Bruttoergebnis vervierfacht



Umsatz:

Q1 2024: 14,2 Mio. €
Q1 2023: 15,5 Mio. €

Effekte:

- \+ Bruttomarge steigt auf 8 % (Q1 2023: 2 %)
- \+ Höhere Effizienz
- \+ Höhere Auslastung
- – Margenschwaches IoT-Geschäft im H1 2023

Rückläufige Kosten / besseres Ergebnis

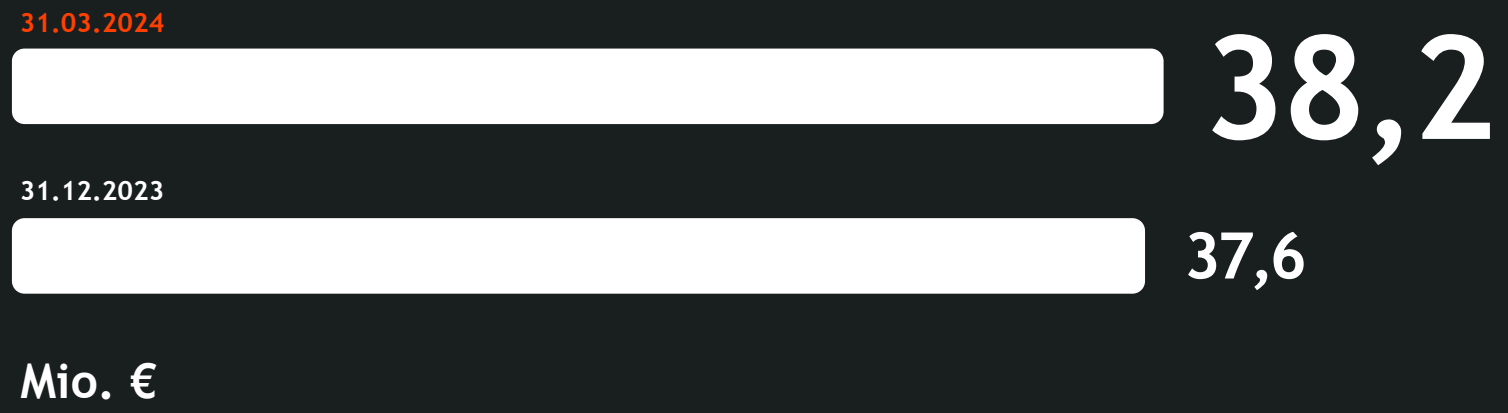
	Q1 2023	Q1 2024
Umsatz	**46,6**	**47,1**
Kosten der umgesetzten Leistungen	-40,6	-38,9
Bruttoergebnis	**6,0**	**8,2**
Marketing- und Vertriebskosten	-3,6	-2,9
Allgemeine Verwaltungskosten	-3,8	-3,7
Sonstiges betriebliches Ergebnis	0,2	0,4
EBITDA	**-1,3**	**2,0**
Abschreibungen	-3,3	-3,1
EBIT	**-4,6**	**-1,1**
Finanzergebnis	-0,2	0,1
Steuern	-0,3	-0,1
Konzernergebnis	**-5,0**	**-1,1**

< Geringere „COGS“ dank höherer Effizienz

< Höhere Effizienz auch in Marketing und Vertrieb

< EBITDA-Marge steigt planmäßig auf 4%

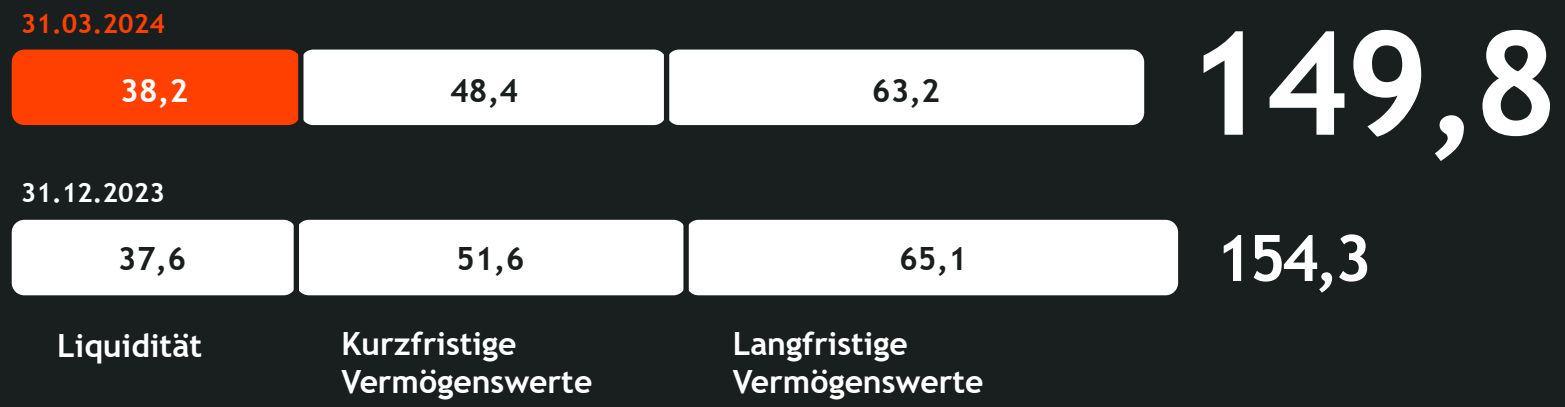
Positiver Free Cashflow / steigende Nettoliquidität



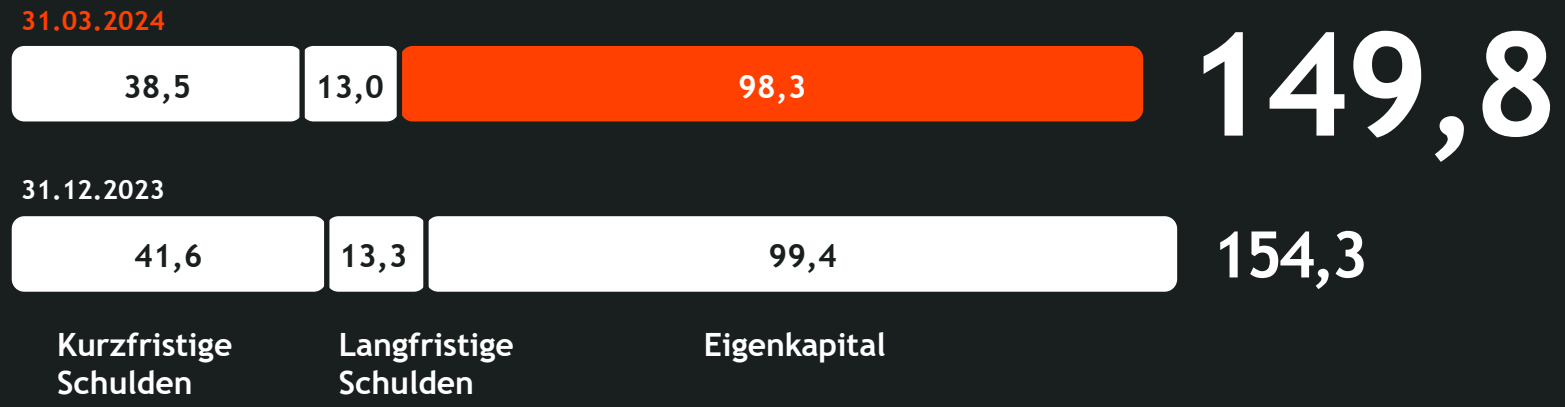
Free Cashflow von 0,6 Mio. € (Q1 2023: 1,1 Mio. €)

Nettoliquidität von 0,31 € je Aktie

Solide Bilanz: Eigenkapitalquote 66%



Vermögenswerte



Eigenkapital und Schulden

Mio. €

2024: EBITDA +40 % – mindestens!

EBITDA steigt deutlich: Prognose bestätigt!

5,7
EBITDA

8–10
EBITDA

Mio. €

2023

Prognose 2024

Umsatz von 192–198 Mio. €

Nachhaltig positiver Free Cashflow

Strategie 2025 wirkt!

1	Fokussiertes Geschäftsmodell	>	Profitablerer Umsatz
2	Schlagkräftiges Go-to-Market	>	Umsatzwachstum
3	One q.beyond	>	Effizienzsteigerung

EBITDA-Marge steigt 2025 weiter



2024	2025
Profitabilitätshebel	**Ziele sind gesetzt**
Beratung & Entwicklung	Nachhaltig positives Konzernergebnis
Nearshoring und Offshoring	Nachhaltig positiver Free Cashflow
Künstliche Intelligenz	Steigender Unternehmenswert

Fragen & Antworten

Kontakt

q.beyond AG

Arne Thull
Leiter Investor-Relations / M&A

T +49 221 669-8724
M +49 163 669-8425

invest@qbeyond.de
www.qbeyond.de

www.qbeyond.de/linkedin

www.qbeyond.de/xing

www.qbeyond.de/facebook

www.qbeyond.de/instagram

www.qbeyond.de/youtube

blog.qbeyond.de

q.beyond

expect the next